

”Vi er alle selgere - derfor trener vi salg hos Moementum”

Mange som jobber med kunder og andre som man skal påvirke, betrakter seg mer som veiledere, rådgivere og konsulenter enn som selgere.

Imidlertid har de fleste et behov for å utvikle sine ferdigheter innen kommunikasjon, salg og presentasjon.

Moementum har utviklet et nytt konsept innen trening av selgende ferdigheter. Det er som et treningsstudio. Man betaler en fast sum og trener det man vil, når man kan.











➤ Tren på det du bør

➤ Tren når du kan

➤ Tren så mye du vil

Vi har 16 ulike ½ dags treninger som går kontinuerlig og som gjennomføres ca. 100 ganger i løpet av 12 måneder. Man betaler en fast sum for et år og kan da trene på det man selv ønsker og når man selv vil. I løpet av litt over ett år har mer enn 300 bedrifter gjort avtale for å trene sine ansatte hos Moementum.

Forsøk en av våre treninger kostnadsfritt. Send en SMS med **TAKK til 1939**, og vi tilrettelegger for at du kan delta.

			
Tidsstyring: Ta kontroll over tiden!	Nettverksbygging: Øk din kontaktflate!	Prospektering: Finn flere potensielle kunder!	Flere møter: Skap resultater med telefonen!
			
Selgende e-post: Bruk e-post som salgsverktøy!	Styr mot resultat: Ta ledelsen i kundemøtet!	Gjensidig tillitsbygging: Skap grobunn for samarbeid!	Tenn kunden: Skap lyst til å handle!
			
Overbevis kunden: Bruk selgende argumenter!	Tja til ja: Hvordan takle innvendinger!	Sikre salget: Avslutt med aksept!	Forhandlinger: Oppnå vann - vann!
			
Presentasjonen: Bygg opp disposisjonen!	Levende fremføring: Bruk språklige virkemidler!	Storytelling: Skap engasjement!	Motivasjon: Ta ansvar selv!

Moementum Norge AS
 Oscarsgate 20, 0352 Oslo
www.moementum.no